



Scandium Canada annonce des avancées en commercialisation de ses alliages, des résultats financiers record au troisième trimestre et une campagne de forage qui progresse comme prévu à Crater Lake

Le forage progresse comme prévu avec 1 593 mètres complétés et huit trous forés; résultats préliminaires prometteurs pour le fil SC7075; un fonds de roulement de 15,2 M\$, le bilan le plus solide de l'histoire de la Société

Montréal, Québec – Scandium Canada Ltée (TSX-V : SCD) (la « Société ») est heureuse de faire le point sur la qualification et la commercialisation de ses alliages aluminium-scandium (Al-Sc) exclusifs, sur le programme de terrain 2026 à son projet de scandium Crater Lake, au Nunavik, au Québec, ainsi que sur le dépôt de son rapport financier pour le troisième trimestre terminé le 31 mai 2026.

Résultats préliminaires prometteurs des essais du fil SC7075 et progression des discussions commerciales

La stratégie de la Société en matière d'alliages a progressé sur quatre fronts ce trimestre : des résultats préliminaires prometteurs pour son fil de soudage SC7075 en Al-Sc, un éventail grandissant d'occasions commerciales avec Gränges Powder Metallurgy, des discussions de commercialisation qui avancent avec Alpomet pour les applications de fil de soudage, et l'acquisition réussie de sa nouvelle filiale Scalium+ (anciennement Ferreol Technologies).

Des échantillons de fil de l'alliage SC7075 modifié et en instance de brevet de la Société ont été expédiés à un collaborateur pour des essais de fabrication additive par arc-fil (Wire Arc Additive Manufacturing, « WAAM »). Les résultats préliminaires sont prometteurs : le fil a démontré sa capacité à produire des



structures de façon comparable à un fil commercial sans scandium; les travaux portent maintenant sur l'optimisation des paramètres de dépôt. À elle seule, cette application pourrait générer une demande allant jusqu'à 30 tonnes par année d'oxyde de scandium, un segment de marché qui n'existe pas à l'heure actuelle. Les baguettes de l'alliage SC535 de la Société montrent aussi un potentiel prometteur dans les applications à haute température.

Les travaux menés dans le cadre du protocole d'entente avec Gränges Powder Metallurgy prennent de l'ampleur et couvrent désormais les poudres et les plaques, un certain nombre d'occasions commerciales ayant été identifiées, notamment en énergie et en défense avec des équipementiers (OEM) européens.

Les discussions avec Alpomet sur les applications de fil de soudage avancent activement. Bien qu'aucune entente contraignante ne soit en place, le signal est clair : les utilisateurs industriels veulent un fil d'aluminium qualifié, soudable et à haute résistance.

Le 29 juin 2026, la Société a clôturé l'acquisition de Ferreol Technologies, désormais Scalum+ Inc. (« Scalum+ »), sa filiale de commercialisation d'alliages en propriété exclusive (voir le communiqué du 29 juin 2026). Scalum+ apporte une équipe commerciale établie à Québec, des clients actifs pour ses alliages et un processus de production éprouvé, et regroupe la commercialisation des alliages Al-Sc de la Société et de la gamme Scalum®. Un alliage Scalum® est déjà commercialisé et, selon des essais internes menés en conditions contrôlées, certains alliages Scalum® ont affiché une résistance jusqu'à 45 % supérieure à celle de l'aluminium aérospatial AA7075 typique. L'intégration est en cours dans les fonctions commerciales, de production et administratives.

Luc Duchesne, Ph. D., directeur scientifique de Scalum+, a commenté : « Nos résultats préliminaires sont prometteurs : nous avons démontré que nous pouvons produire des structures par WAAM avec notre fil SC7075. Nous





visons maintenant à optimiser les paramètres de dépôt avec notre collaborateur, pendant que nos travaux avec Gränges et nos discussions avec Alpomet continuent de cerner des occasions de prototypage. De plus, le regroupement de nos alliages avec Scalum+ nous permet d'offrir aux utilisateurs finaux potentiels une gamme élargie de matériaux aluminium-scandium de série 7000 (feuilles, plaques, billettes), en plus de nos produits existants (poudres, fils et baguettes). »

« Deux semaines après la clôture, la priorité est simple : continuer de servir nos clients actuels tout en ouvrant le carnet de commandes aux alliages développés par Scandium Canada. Une équipe commerciale, un processus de production et un portefeuille d'alliages exclusifs raccourcissent la distance entre le laboratoire et un bon de commande », a commenté **Félix Lapointe, chef de la direction de Scalum+**.

Dépôt du rapport du troisième trimestre : un fonds de roulement de 15,2 M\$, le bilan le plus solide de l'histoire de la Société

La Société annonce également le dépôt de ses états financiers intermédiaires et de son rapport de gestion pour les périodes de trois mois et de neuf mois, terminées le 31 mai 2026, disponibles sur SEDAR+ (www.sedarplus.ca) et au <https://scandium-canada.com/fr-ca/rapports-financiers/>.

Au 31 mai 2026 :

- Une encaisse de 11,6 M\$, vingt-neuf fois celle du 31 août 2025 (0,4 M\$)
- Un fonds de roulement de 15,2 M\$, un redressement de 16,6 M\$ par rapport au fonds de roulement négatif au 31 août 2025
- Un actif total de 31,9 M\$ et des capitaux propres de 30,2 M\$, tous deux plus que doublés par rapport au 31 août 2025





- Un passif total réduit à 1,6 M\$, avec le remboursement intégral des prêts non garantis

L'expansion a été financée par des fonds propres tandis que la dette a été remboursée : les activités de financement ont généré 18,6 millions de dollars sur neuf mois, nets des frais d'émission, grâce notamment au placement par prise ferme de 17,25 millions de dollars clôturé en mars 2026, qui comprenait l'exercice intégral de l'option de surallocation. Entre le 1er septembre 2025 et le 14 juillet 2026, les détenteurs ont exercé 46,7 millions de bons de souscription supplémentaires et 1,5 million d'options d'achat d'actions, pour un produit brut de 2,96 millions de dollars. Un montant supplémentaire de 1,5 million de dollars au titre de subventions gouvernementales était à recevoir à la fin du trimestre.

Comme indiqué dans le rapport de gestion, la direction estime que les fonds dont dispose actuellement la Société sont suffisants pour honorer ses obligations, ses dépenses budgétées et ses engagements pendant au moins les douze prochains mois.

« À mi-parcours de la saison de terrain, la Société met en œuvre le plan présenté aux actionnaires en avril : la foreuse tourne à Crater Lake, notre fil SC7075 affiche des résultats prometteurs pour des structures produites par WAAM, et notre nouvelle filiale Scalium+ nous donne une équipe commerciale qui vend des alliages dès aujourd'hui. Avec une encaisse de 11,6 M\$ et le bilan le plus solide de notre histoire, nous sommes financés pour les catalyseurs à venir. L'avenir s'annonce très emballant pour Scandium Canada », a déclaré **Guy Bourassa, chef de la direction de Scandium Canada.**

Crater Lake : la campagne de forage 2026 progresse comme prévu

La campagne de forage au diamant 2026, annoncée le 11 juin 2026, progresse comme prévu sous la gestion de Laurentia Exploration.



Mètres forés	Trous complétés	Avancement du programme
1 593 m (en date du 14 juillet 2026)	8	~40 % du programme d'environ 4 000 m

Le programme est principalement consacré au prélèvement, par forage, d'un échantillon métallurgique en vrac représentatif de 8 à 10 tonnes à travers l'ensemble de la ressource définie, l'intrant clé des essais métallurgiques en appui à la future étude de faisabilité. Une mise à jour plus complète de la campagne, incluant le programme d'échantillonnage en vrac, sera publiée au cours des prochaines semaines.

En parallèle, les travaux d'évaluation environnementale de WSP se déroulent comme prévu, avec des équipes sur le terrain qui réalisent des inventaires de la faune et de la flore, des relevés d'habitat du poisson ainsi que des études hydrogéologiques et géochimiques en appui à l'étude de préfaisabilité.

Les opérations sur le terrain se sont déroulées sans aucune blessure ni incident opérationnel signalé.

Personne qualifiée

Les renseignements scientifiques et techniques contenus dans le présent communiqué ont été révisés et approuvés par Eric Kinnan, géo. (OGQ n° 00788), géologue-conseil indépendant et personne qualifiée au sens du Règlement 43-101 sur l'information concernant les projets miniers. M. Kinnan a examiné les données divulguées aux présentes et a vérifié l'information par l'examen de la base de données du projet, des registres géologiques, des certificats d'analyses ainsi que des protocoles et procédures de contrôle de la qualité (QA/QC) applicables.





À PROPOS DE SCANDIUM CANADA LTÉE

Scandium Canada (TSX-V : SCD) est une société minière de minéraux critiques et de matériaux avancés qui développe la seule source primaire de scandium en Amérique du Nord à son projet Crater Lake, au Nunavik, au Québec. Par l'entremise de Scalum+, sa filiale de commercialisation en propriété exclusive, la Société met en marché dès aujourd'hui ses alliages aluminium-scandium (Al-Sc) exclusifs, en instance de brevet, ainsi que la gamme d'alliages et de technologies Scalum®, tout en faisant progresser le projet minier Crater Lake pour l'avenir. Cette stratégie à deux moteurs positionne Scandium Canada pour ancrer une chaîne d'approvisionnement nord-américaine sécurisée en scandium et façonner l'avenir de matériaux plus légers, plus résistants et plus durables pour les utilisateurs finaux de la fabrication de pointe, tout en s'engageant à bâtir une économie plus responsable par l'innovation et l'agilité.

À PROPOS DE SCALIUM+

Scalum+, anciennement Ferreol Technologies, filiale en propriété exclusive de Scandium Canada, regroupe la commercialisation des alliages Al-Sc mis au point par la division Scandium+ de Scandium Canada, ainsi que celle de la gamme Scalum® et du traitement de surface développés par l'équipe de Ferreol Technologies. Selon les essais internes de Ferreol Technologies dans des conditions contrôlées, certains alliages Scalum® ont présenté des résultats de résistance pouvant être jusqu'à 45 % supérieurs à ceux de l'aluminium aérospatial 7075 conventionnel. Sous réserve de tests supplémentaires concernant leurs applications commerciales et leur mise à l'échelle commerciale, certains alliages Scalum® pourraient avoir le potentiel de remplacer des alliages d'aluminium à haute résistance ou le titane dans des applications exigeantes et soumises à de fortes contraintes. Scalum+ met sur le marché, dans de multiples secteurs, des matériaux Al-Sc spécialisés.





ÉNONCÉS PROSPECTIFS

Le présent communiqué contient des renseignements prospectifs au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables, y compris, sans s'y limiter, des énoncés concernant l'avancement et l'achèvement prévu de la campagne de forage 2026, le prélèvement de l'échantillon métallurgique en vrac, le moment de la réception des résultats d'analyses, les travaux d'évaluation environnementale, la qualification et les essais par les utilisateurs finaux des alliages Al-Sc de la Société, l'identification et la poursuite d'occasions commerciales avec des partenaires industriels, les activités d'intégration et de commercialisation de Scalum+, la suffisance des fonds de la Société et, de façon générale, le paragraphe « À propos de Scandium Canada Ltée » ci-dessus, qui décrit essentiellement les perspectives de la Société. Les renseignements prospectifs reposent sur des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement. Bien que la Société estime que les attentes reflétées dans ces renseignements soient raisonnables, il ne faut pas s'y fier indûment. La Société ne s'engage aucunement à mettre à jour les renseignements prospectifs, sauf si la loi l'exige.

Les énoncés prospectifs reposent nécessairement sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses qui, bien que jugées raisonnables par la Société au moment où elles ont été formulées, sont intrinsèquement assujetties à d'importantes incertitudes et éventualités d'ordre commercial, économique et concurrentiel. Ces estimations et hypothèses pourraient se révéler inexactes. Bon nombre de ces incertitudes et éventualités peuvent, directement ou indirectement, influencer sur les résultats réels et faire en sorte que ceux-ci diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs, et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux anticipés dans ces énoncés. Une description des hypothèses utilisées pour élaborer ces renseignements prospectifs ainsi qu'une description des facteurs de risque susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des renseignements prospectifs figurent dans les documents



d'information de la Société déposés sur le site de SEDAR+ au www.sedarplus.ca.

De par leur nature même, les énoncés prospectifs comportent des risques et incertitudes intrinsèques, tant généraux que particuliers, et il existe des risques que les estimations, prévisions, projections et autres énoncés prospectifs ne se concrétisent pas ou que les hypothèses ne reflètent pas l'expérience future. Les énoncés prospectifs sont fournis dans le but de renseigner sur les efforts de la direction pour développer le projet Crater Lake et, plus généralement, sur ses attentes et ses plans pour l'avenir. Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs, car un certain nombre de facteurs de risque importants et d'événements futurs pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des croyances, plans, objectifs, attentes, anticipations, estimations, hypothèses et intentions exprimés dans ces énoncés prospectifs. Tous les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué sont visés par ces mises en garde et par celles formulées dans nos autres dépôts auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières. La Société décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif ou d'expliquer tout écart important entre les événements réels subséquents et ces énoncés prospectifs, sauf dans la mesure requise par la loi applicable.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :

Scandium Canada Ltée
Arnaud Bourassa Francoeur
Directeur, communications et marketing

Site Web : www.scandium-canada.com
LinkedIn : Scandium Canada Ltd.
X : @ScandiumCanada



Téléphone : +1 (418) 609-4900
Courriel : info@scandium-canada.com

Facebook : Scandium Canada
Instagram : @scandiumcanada

