



Scandium Canada : l'étude EY-Parthenon mise à jour projette un triplement de la demande mondiale de scandium d'ici 2035

L'aérospatiale et la défense mènent la croissance projetée de la demande, à des taux annuels composés de 26 % et de 23 %, les alliages aluminium-scandium portant cette hausse.

Montréal (Québec) – Scandium Canada Ltée (TSX-V : SCD) (la « Société ») publie aujourd'hui les principales conclusions de la mise à jour de son étude de marché indépendante sur le scandium, commandée par la Société et réalisée par EY-Parthenon. Le rapport livré en juin 2026 met à jour l'étude de marché préparée pour la Société en 2022.

La Société a commandé cette mise à jour pour deux raisons : ancrer les hypothèses de l'étude de préféabilité (PFS) sur son projet de scandium Crater Lake, au Nunavik, au Québec, et appuyer la diligence raisonnable menée pour l'acquisition de Ferreol Technologies (aujourd'hui Scanium+ Inc.), conclue le 29 juin 2026.

Principales conclusions de l'étude mise à jour :

- **La demande est appelée à décoller**

EY-Parthenon projette une demande mondiale d'oxyde de scandium de 91 tonnes par année d'ici 2030 et de 194 tonnes d'ici 2035. Le monde entier en produit actuellement de 60 à 80 tonnes par année. La demande poursuit sa progression sur toute la période de prévision pour atteindre 706 tonnes d'ici 2050 dans le scénario le plus probable d'EY-Parthenon.





- **L'offre mondiale ne suit pas la demande**

L'écart se creuse à compter de 2035 et s'élargit chaque année de la prévision. Même en 2050, EY-Parthenon projette une offre d'environ 266 tonnes par année seulement, contre une demande de 706 tonnes.

- **L'aérospatiale et la défense mènent la croissance**

Entre 2030 et 2050, la demande projetée croît de 26 % par année pour l'aérospatiale, de 23 % pour la défense et de 22 % pour l'automobile.

- **Les alliages aluminium-scandium sont l'utilisation du scandium qui croît le plus vite**

Les secteurs qui portent la croissance de la demande, soit l'aérospatiale, la défense et l'automobile, utilisent le scandium comme élément d'alliage dans l'aluminium, et non sous forme d'oxyde : 243 tonnes pour l'aérospatiale d'ici 2050, 128 tonnes pour l'automobile et 92 tonnes pour la défense.

- **Toujours aucun producteur primaire en date de juin 2026**

Le scandium est produit uniquement comme sous-produit de l'extraction d'autres métaux. Présentement, aucune exploitation au monde n'en fait son produit principal.

« Le scandium est l'un des rares métaux dont la demande projetée croît aussi fortement pendant que l'offre demeure un sous-produit d'autres productions métalliques », **a déclaré Guy Bourassa, chef de la direction de Scandium Canada.** « L'étude EY-Parthenon mise à jour met des chiffres indépendants sur ce déséquilibre. Ses conclusions appuient l'orientation prise : faire progresser le projet Crater Lake comme source primaire de scandium en Amérique du Nord et, avec Scanium+, développer et commercialiser les alliages aluminium-scandium qui transforment ce métal en produits finis et à forte valeur ajoutée pour les secteurs de l'aérospatiale, de l'automobile et de la défense en particulier. Nous sommes stratégiquement positionnés des deux côtés de l'équation : l'oxyde et les alliages. »



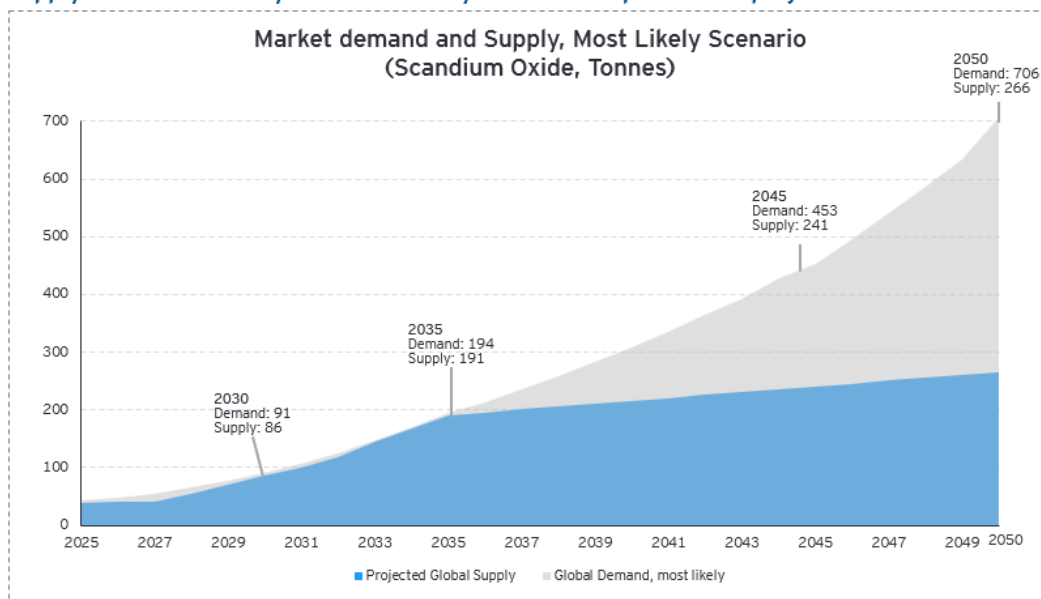
Un écart structurel entre l'offre et la demande

C'est du côté de l'offre que se trouve la conclusion centrale de l'étude. Le scandium est actuellement produit exclusivement comme sous-produit d'autres productions métalliques, ce qui signifie que l'offre répond à l'économie des métaux hôtes, et non à la demande de scandium.

L'offre est aussi concentrée : EY-Parthenon évalue la production chinoise à une fourchette de 30 à 50 tonnes par année, soit environ la moitié à 60 % d'une offre mondiale de 60 à 80 tonnes.

En projection, EY-Parthenon voit l'écart se creuser à compter de 2035 et s'élargir jusqu'à la fin de la période de prévision, l'offre mondiale atteignant environ 266 tonnes en 2050 contre une demande projetée de 706 tonnes.

A growing gap between scandium demand and supply is expected, driven by geopolitical and supply chain uncertainty and the scarcity of scandium production projects.

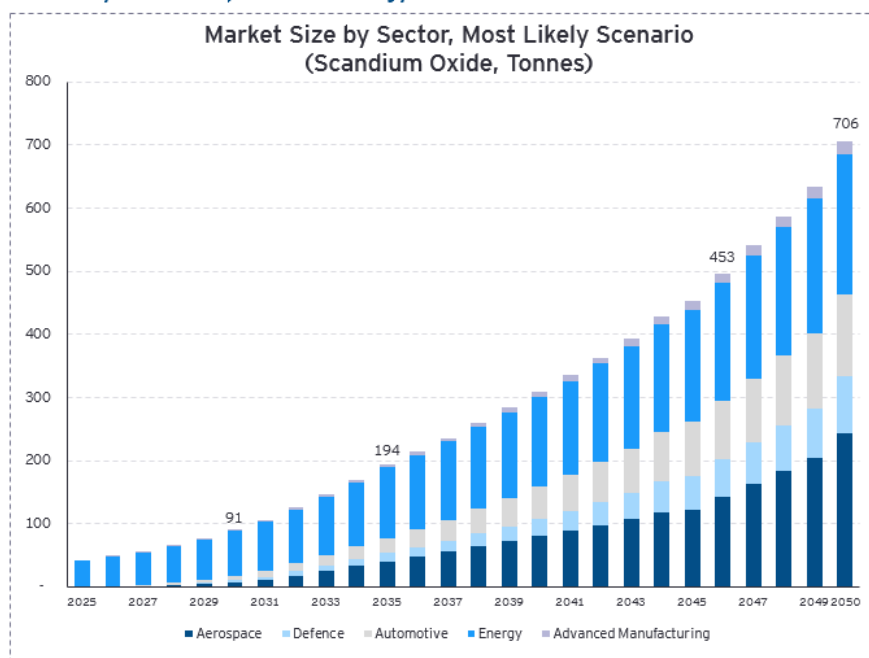




Une courbe de demande menée par l'aérospatiale et la défense

Dans le scénario le plus probable d'EY-Parthenon, la demande annuelle d'oxyde de scandium passe de 91 tonnes en 2030 à 706 tonnes en 2050. La croissance se concentre là où les matériaux de performance commandent les prix les plus élevés : l'aérospatiale atteint 243 tonnes de demande annuelle d'ici 2050, à un taux de croissance annuel composé de 26 %, portée par la recherche de composants structuraux plus légers sans compromis sur la résistance. La défense suit à un taux de 23 %, atteignant 92 tonnes, l'automobile à 22 % atteignant 128 tonnes et la fabrication avancée à 17 %. Le secteur de l'énergie, actuellement le premier débouché de l'oxyde de scandium, croît plus lentement, à 8 %, mais représente tout de même 222 tonnes de demande annuelle d'ici 2050, ce qui en fait le deuxième segment en importance.

Scandium oxide demand is projected to reach 706 tonnes by 2050, mainly driven by the aerospace and energy sectors.





Ce que cela signifie pour la stratégie de la mine à l'alliage de Scandium Canada

Un marché approvisionné entièrement en sous-produit est un marché qui a besoin de sources primaires. Scandium Canada développe son projet Crater Lake comme la seule source primaire de scandium en Amérique du Nord, avec une capacité de production de 91 tonnes d'oxyde de scandium par année, une capacité prévue par Scandium Canada (essai pilote 500 kg, mars 2025). En aval, cette même croissance de la demande se concentre dans les alliages aluminium-scandium, là où Scalium+ exerce ses activités. La filiale de commercialisation en propriété exclusive de la Société met en marché dès aujourd'hui des alliages Al-Sc exclusifs en instance de brevet ainsi que la gamme d'alliages et de technologies Scalium®, pour des applications en aérospatiale, en défense et en fabrication avancée, dont le fil de soudage pour la fabrication additive par arc-fil (WAAM) et l'impression 3D par fusion laser sur lit de poudre (L-PBF).

À propos de Scandium Canada Ltée

Scandium Canada (TSX-V : SCD) est une société minière de minéraux critiques et de matériaux avancés qui développe la seule source primaire de scandium en Amérique du Nord à son projet Crater Lake, au Nunavik, au Québec. Par l'entremise de Scalium+, sa filiale de commercialisation en propriété exclusive, la Société met en marché dès aujourd'hui ses alliages aluminium-scandium (Al-Sc) exclusifs, en instance de brevet, ainsi que la gamme d'alliages et de technologies Scalium®, tout en faisant progresser le projet minier Crater Lake pour l'avenir. Cette stratégie à deux moteurs positionne Scandium Canada pour ancrer une chaîne d'approvisionnement nord-américaine sécurisée en scandium et façonner l'avenir de matériaux plus légers, plus résistants et plus durables pour les utilisateurs finaux de la fabrication de pointe, tout en s'engageant à bâtir une économie plus responsable par l'innovation et l'agilité.





À propos de Scalum+

Scalum+, anciennement Ferreol Technologies, filiale en propriété exclusive de Scandium Canada, regroupe la commercialisation des alliages Al-Sc mis au point par la division Scandium+ de Scandium Canada, ainsi que celle de la gamme Scalum® et du traitement de surface développés par l'équipe de Ferreol Technologies. Selon les essais internes de Ferreol Technologies dans des conditions contrôlées, certains alliages Scalum® ont présenté des résultats de résistance pouvant être jusqu'à 45 % supérieurs à ceux de l'aluminium aérospace 7075 conventionnel. Sous réserve de tests supplémentaires concernant leurs applications commerciales et leur mise à l'échelle commerciale, certains alliages Scalum® pourraient avoir le potentiel de remplacer des alliages d'aluminium à haute résistance ou le titane dans des applications exigeantes et soumises à de fortes contraintes. Scalum+ met sur le marché, dans de multiples secteurs, des matériaux Al-Sc spécialisés.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient de l'« information prospective » et des « énoncés prospectifs » au sens de la législation canadienne applicable en valeurs mobilières. Tous les énoncés, autres que les énoncés de faits historiques, qui portent sur des activités, des événements ou des développements dont la Société croit, prévoit ou anticipe qu'ils se produiront ou pourraient se produire dans l'avenir constituent des énoncés prospectifs. Dans le présent communiqué, les énoncés prospectifs comprennent notamment les énoncés concernant les projections de marché préparées par EY-Parthenon et citées aux présentes, y compris la demande et l'offre mondiales projetées d'oxyde de scandium et les taux de croissance projetés de la demande par secteur d'utilisation, la capacité de production prévue du projet Crater Lake, le développement de Crater Lake comme source primaire de scandium ainsi que le développement et la commercialisation des alliages aluminium-scandium de la Société par l'entremise de Scalum+.



Les énoncés prospectifs reposent nécessairement sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses qui, bien que jugées raisonnables par la Société au moment où elles ont été formulées, sont intrinsèquement assujetties à d'importantes incertitudes et éventualités d'ordre commercial, économique et concurrentiel. Ces estimations et hypothèses pourraient se révéler inexactes. Bon nombre de ces incertitudes et éventualités peuvent, directement ou indirectement, influencer sur les résultats réels et faire en sorte que ceux-ci diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs, et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux anticipés dans ces énoncés. Une description des hypothèses utilisées pour élaborer ces renseignements prospectifs ainsi qu'une description des facteurs de risque susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des renseignements prospectifs figurent dans les documents d'information de la Société déposés sur le site de SEDAR+ au www.sedarplus.ca.

De par leur nature même, les énoncés prospectifs comportent des risques et incertitudes intrinsèques, tant généraux que particuliers, et il existe des risques que les estimations, prévisions, projections et autres énoncés prospectifs ne se concrétisent pas ou que les hypothèses ne reflètent pas l'expérience future. Les énoncés prospectifs sont fournis dans le but de renseigner sur les efforts de la direction pour développer le projet Crater Lake et, plus généralement, sur ses attentes et ses plans pour l'avenir. Les lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs, car un certain nombre de facteurs de risque importants et d'événements futurs pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des croyances, plans, objectifs, attentes, anticipations, estimations, hypothèses et intentions exprimés dans ces énoncés prospectifs. Tous les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué sont visés par ces mises en garde et par celles formulées dans nos autres dépôts auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières. La Société décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif ou d'expliquer tout écart important entre les



événements réels subséquents et ces énoncés prospectifs, sauf dans la mesure requise par la loi applicable.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

Pour de plus amples renseignements :

Scandium Canada Ltée
Arnaud Bourassa Francoeur
Directeur, communications et marketing
Téléphone : +1 (418) 609-4900
Courriel : info@scandium-canada.com

Site web : www.scandium-canada.com
LinkedIn : Scandium Canada Ltd.
X : @ScandiumCanada
Facebook : Scandium Canada
Instagram : @scandiumcanada

