



Le 21 septembre 2026

Scandium Canada annonce la nomination de Noel Dubé à son conseil d'administration

QUÉBEC, QUÉBEC – Scandium Canada Ltée (TSX-V : SCD) (la « Société ») est heureuse d'annoncer la nomination de M. Noel Dubé, ing. phys., au sein de son conseil d'administration et à titre de conseiller stratégique auprès de sa filiale Scalium+, afin d'accélérer la commercialisation des alliages aluminium-scandium (Al-Sc) et des traitements de surface spécialisés Scalium®. La nomination de M. Dubé a été approuvée par le conseil d'administration et prend effet dès aujourd'hui, le lundi 21 septembre 2026.

Actionnaire de longue date de la Société, M. Dubé cumule plus de 20 ans d'expérience technique et de direction dans le secteur des technologies. Diplômé en génie physique, il est un investisseur chevronné et actif dans des fonds technologiques québécois. Il investit dans de nombreux fonds d'investissement privés et agit à titre d'administrateur, de gestionnaire et de conseiller technique auprès de plusieurs entreprises, où il évalue rigoureusement les technologies, les ventes et les marchés ainsi que les plans d'affaires stratégiques.

Il a été président et chef de la direction de Reflex Photonics d'octobre 2013 à novembre 2019. Il a également été vice-président, Ventes et développement des affaires, membre du conseil d'administration et l'un des fondateurs de R/D Tech inc., une entreprise de recherche et développement à grand succès qui fabriquait et commercialisait ses équipements d'essais non destructifs dans plus de 50 pays. De 1990 à 2005, il y a occupé des postes de direction et de gestion qui ont accompagné la croissance de l'entreprise, dont le chiffre d'affaires est passé de 2 M\$ CA à 180 M\$ CA, avec 600 employés et 12 bureaux répartis dans de nombreux pays.

« La nomination de Noel renforce notre conseil à une étape importante de l'évolution de Scandium Canada », **a déclaré Jeff Swinoga, président du conseil d'administration de Scandium Canada.** « Il accompagne la Société comme conseiller stratégique depuis 2024 et comprend aussi bien notre technologie que notre stratégie; il arrive donc au conseil avec une compréhension approfondie de l'occasion qui s'offre à nous. Noel apporte une expérience directe de la croissance d'entreprises technologiques, de la commercialisation internationale de produits hautement techniques et de l'évaluation d'entreprises à titre d'investisseur technologique actif. Ces compétences sont particulièrement pertinentes alors que nous accélérons la commercialisation de Scalium+ tout en poursuivant l'avancement de Crater Lake. Actionnaire de longue date, il apporte

aussi au conseil une précieuse perspective d'actionnaire. Nous nous réjouissons que Noel puisse nous aider à transformer la technologie et sa validation technique en clients, en revenus et en valeur à long terme pour les actionnaires. »

« Noel connaît exactement les exigences requises pour faire passer une technologie du laboratoire au marché, à l'échelle internationale », **a affirmé Simon Thibault, président et chef de la direction de Scandium Canada et président de Scalum+.** « Son expérience en commercialisation d'équipements de haute technologie et son réseau dans l'écosystème financier renforceront certainement notre stratégie d'intégration verticale : commercialiser nos alliages Al-Sc dès aujourd'hui tout en faisant progresser le projet Crater Lake. »

« J'ai passé ma carrière à reconnaître les ingrédients que partagent les entreprises qui réussissent à changer d'échelle, et c'est ce qui m'a d'abord amené à investir dans Scandium Canada », **a ajouté Noel Dubé, administrateur de Scandium Canada.** « C'est un projet qui coche toutes les cases : une ressource stratégique de calibre mondial sur un continent à la recherche d'un approvisionnement fiable, une technologie d'alliages qui répond à un besoin concret de plusieurs industries et, le plus important, une équipe qui livre. Après y avoir investi, j'y mets maintenant mon temps et mon réseau. C'est une entreprise dans laquelle je crois énormément, et je suis très fier de contribuer à son succès. »

Octroi d'options d'achat d'actions

Dans le cadre de cette nomination, la Société annonce également l'octroi à M. Dubé de 500 000 options d'achat d'actions conformément à son régime d'options d'achat d'actions. Chaque option permet d'acquérir une action ordinaire de la Société au prix d'exercice de 0,22 \$ pour une période de cinq ans se terminant le 21 septembre 2031. Les options sont acquises selon le calendrier suivant : 1/36 (environ 2,78 %) est acquis mensuellement à compter du dernier jour du mois suivant le 21 septembre 2026. Cet octroi demeure assujéti à l'approbation finale de la Bourse de croissance TSX.

À propos de Scandium Canada Ltée

Scandium Canada (TSX-V : SCD) est une société de matériaux critiques avancés qui développe la seule source primaire de scandium verticalement intégrée en Amérique du Nord, de son projet Crater Lake, au Nunavik, au Québec, jusqu'aux produits d'alliages aluminium-scandium (Al-Sc). Par l'entremise de Scalum+, sa filiale de commercialisation en propriété exclusive, la Société met en marché dès aujourd'hui ses alliages Al-Sc exclusifs, en instance de brevet, ainsi que la gamme d'alliages et de technologies Scalum®, tout en faisant progresser le projet minier Crater Lake pour l'avenir. Cette stratégie à deux moteurs positionne Scandium Canada pour ancrer une chaîne d'approvisionnement nord-américaine du scandium fiable et résiliente, et façonner l'avenir de matériaux plus légers, plus résistants et plus durables pour les entreprises en fabrication de pointe, tout en s'engageant à bâtir une économie plus responsable par l'innovation et l'agilité.

À propos de Scalum+

Scalum+, anciennement Ferreol Technologies, est la filiale en propriété exclusive de Scandium Canada dédiée à la commercialisation des alliages aluminium-scandium (Al-Sc). Elle réunit les alliages mis au point par la division Scandium+ de la Société et la gamme d'alliages Scalum® et son traitement de surface, créés par l'équipe de Ferreol Technologies. Les alliages Scalum® créent de la valeur sur plusieurs fronts : une résistance mécanique nettement supérieure à celle des alliages conventionnels dans les produits laminés, une meilleure soudabilité sous forme de fil, des vitesses d'impression plus rapides sous forme de poudre et une résistance à la corrosion beaucoup plus élevée. Pour les manufacturiers, cela se traduit par des pièces plus légères, des temps de fabrication réduits en fabrication additive et une meilleure valeur sur le cycle de vie des composants primaires et secondaires. Scalum+ met dès aujourd'hui ces matériaux spécialisés sur le marché, dans de multiples secteurs.

Énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient de l'information prospective au sens des lois canadiennes sur les valeurs mobilières applicables, y compris, sans s'y limiter, des énoncés concernant la prochaine phase de développement de la Société, la contribution et le rôle attendus de M. Dubé, l'octroi des options et l'obtention de l'approbation finale de la Bourse de croissance TSX, l'avancement du projet Crater Lake, la qualification et la commercialisation des alliages aluminium-scandium de la Société par l'entremise de Scalum+, le développement d'une chaîne d'approvisionnement intégrée du scandium, de la ressource jusqu'aux applications finales et, de façon générale, le paragraphe « À propos de Scandium Canada Ltée » ci-dessus, qui décrit essentiellement les perspectives de la Société.

Les énoncés prospectifs reposent nécessairement sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses qui, bien que jugées raisonnables par la Société au moment où ces énoncés sont formulés, sont intrinsèquement assujetties à d'importantes incertitudes et éventualités commerciales, économiques et concurrentielles. Ces estimations et hypothèses pourraient se révéler inexactes. Plusieurs de ces incertitudes et éventualités peuvent, directement ou indirectement, influencer sur les résultats réels et faire en sorte qu'ils diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs, et les événements futurs pourraient différer sensiblement de ceux anticipés dans ces énoncés. Une description des hypothèses utilisées pour élaborer cette information prospective ainsi qu'une description des facteurs de risque susceptibles de faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement de l'information prospective figurent dans les documents d'information de la Société déposés sur le site de SEDAR+ au www.sedarplus.ca.

De par leur nature même, les énoncés prospectifs comportent des risques et des incertitudes intrinsèques, tant généraux que particuliers, et il existe un risque que les estimations, prévisions, projections et autres énoncés prospectifs ne se matérialisent pas ou que les hypothèses ne reflètent pas l'expérience future. Les énoncés prospectifs sont fournis dans le but de renseigner sur les efforts de la direction pour développer le projet Crater Lake et, plus généralement, sur ses attentes et ses plans pour l'avenir. Les

lecteurs sont priés de ne pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs, car plusieurs facteurs de risque importants et événements futurs pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent sensiblement des croyances, plans, objectifs, attentes, anticipations, estimations, hypothèses et intentions exprimés dans ces énoncés. Tous les énoncés prospectifs contenus dans le présent communiqué sont visés par ces mises en garde et par celles formulées dans nos autres dépôts auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières. La Société décline toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif, ou d'expliquer tout écart important entre des événements réels subséquents et ces énoncés prospectifs, sauf dans la mesure exigée par la loi applicable.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité quant à la pertinence ou à l'exactitude du présent communiqué.

Pour plus d'information ou pour toute demande d'entrevue, veuillez communiquer avec :

Scandium Canada Ltée Arnaud Bourassa Francoeur <i>Directeur, communications et marketing</i> Téléphone : +1 (418) 609-4900 Courriel : info@scandium-canada.com	Site Web : www.scandium-canada.com LinkedIn : Scandium Canada Ltd. X : @ScandiumCanada Facebook : Scandium Canada Instagram : @scandiumcanada
---	---